



# سرفصل های نور در بحران

## سرفصل ها بصورت کامل

### خودباوری، خودشناسی و ارتقا شخصیت

- درباره من
- چیکار کردم؟ به کجا رسیدم؟ ( خودشناسی و انتخاب رسالت و مسیر زندگی )
- بیشترین فروش من و کسب و کار من؟
- ریکاوری ذهن و افزایش عزت نفس و خودباوری و اعتماد به نفس
- هنر شفاف اندیشیدن
- باور های قوی برای رها سازی قدرت درونی
- ذهنیت یک گرافیکست موفق
- چطوری متخصص به نظر برسم؟
- رقابت و رشد؛ دو برادر همیشگی
- رهبری در کسب و کار
- اشتباهات بزرگ فروشندگان
- چطور فرسوده نشیم و بازدهی رو بالا تر ببریم
- رفع خجالت در فروش و ارتباطات
- افزایش تمرکز و توجه
- ایجاد تجربه خوب در مشتری
- فن بیان، تنالبت و مهارت گفتگوی موثر و کارآمد
- زبان بدن
- مهارت کاریزما ( چطوری کاریزماتیک و تاثیر گذار باشیم )
- سوالات هدفمند
- توانایی حل مسئله
- مهارت برنامه ریزی و هدفگذاری
- مدیریت زمان

### اقدامات صحیح در شرایط بحران

- روش شناخت بحران و حل آن
- چطوری نیاز رو تشخیص بدم در بحران
- چطوری هدفگذاری کنم و برنامه ریزی داشته باشم در بحران
- افزایش بهره وری، رشد و توسعه در شرایط بحران
- یا بهونه نیاره و قیمت قابل قبول ارائه

### قیمت، ارزشگذاری و قرارداد، در شرایط بحران

- چطوری قیمت رقابتی بسازم در بحران؟
- روش ارائه قیمت به مشتری! ( چطوری قیمت بگم فرار نکنه بدم؟ )
- چطوری با کارفرما چه آشنا چه غریبه قرارداد ببندم و پولمو کامل بگیرم؟
- چیکار کنم کارفرما ارزش محصولم و پایین نیاره نزنه تو سر محصولم؟
- کارفرما طرح ارزون میخواد چیکار کنم؟
- کارفرما پول رو کامل نمیده!
- چطوری پیش قسط بگیرم ازش؟
- چطوری قیمت بالاتر پیشنهاد بدم؟

### فروش در شرایط بحران

- تبدیل شکست به موفقیت در بحران
- سیستم های فروش در بحران
- افزایش جریان ها و کانالهای درآمدی در بحران
- چطوری رزومه حرفه ای بسازم در بحران
- خلق محتوای ارزشمند در بحران
- چطوری در بحران، مشتری پیدا کنم یا مشتری منو پیدا کنه!
- روشهای نوین بازاریابی و تبلیغات در شرایط بحران
- ساخت پیشنهادات رد نشدنی
- چطور با اینترنت بفروشم
- چطوری توی چت و دایرکت بفروشم
- چطوری بفهمم کارفرما دقیقا چی میخواد
- روشهای جذب و تبدیل مشتری به خریدار در بحران
- بهترین پلتفرم در شرایط بحران
- معرفی و ارائه سیستم هوشمند جذب، تبلیغات و فروش پروپیکسل
- فریلنسری و درآمد دلاری در بحران
- چطور بدون اینترنت بفروشم
- معرفی و ارائه دیتابیس عظیم فروش پروپیکسل
- راهکار های بازگشت مشتری های قبل و خرید مجدد
- چطوری به مشتری بهترین پیشنهاد رو بدم تا بخره
- چطوری کمپین اجرا کنم در بحران
- استخدام آسانتر و راحت تر در بحران
- جلسه پرسش و پاسخ
- بهترین پیشنهاد پروپیکسل برای حل بحران چیه؟ ( تمرین + راهکار )
- چطور تیم خودم رو پیدا کنم یا تشکیل بدم